

Karriere heißt Heimat.

Anne-Kathrin's Story unter ospa.de/karriere



Für eine sichere Zukunft unserer Kunden.

Mit mehr als 40 Filialen, rund 300.000 Kunden und über 600 Mitarbeitern ist die OstseeSparkasse Rostock einer der größten Finanzdienstleister in der Region. Als familienfreundliches und modernes Unternehmen sind wir zudem ein attraktiver und verlässlicher Arbeitgeber. Für die Bearbeitung unseres Nachwuchskundensegments als wichtiges Schwerpunktthema der OSPA suchen wir an unserem Hauptsitz OSPA Zentrum zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Junior Manager für Nachwuchskunden (m/w/d)

Wie Sie die erfolgreichste Sparkasse noch stärker machen:

- Sie verantworten zielgruppenspezifische Projekte für Nachwuchskunden (0 - 30 Jahre) und tragen die fachliche Verantwortung für die Weiterentwicklung dieses Zielgruppensegments.
- Sie entwickeln eigenständig Projekte, setzen diese selbstständig um und bearbeiten das laufende Tagesgeschäft.
- Als Schnittstelle zwischen Kundenberatern, Vertriebsmanagement und dem Prozessmanagement koordinieren Sie die einzelnen Projektschritte und haben den aktuellen Stand stets im Blick.
- In enger Zusammenarbeit mit den Vertriebsbereichen und unseren Kommunikationsspezialisten steuern und organisieren Sie zielgruppengerechte Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen.
- Sie setzen neue Vertriebsimpulse, übertragen diese in neue Projekte und überprüfen deren Erfolg.

Sie verdienen mehr als irgendeinen Arbeitsplatz.

- **Teamgeist & Erfolg:** OSPA ist Mannschaftssport – Profitieren Sie von der positiven Unternehmenskultur, die unsere Teams befähigt, sehr gute Ergebnisse zu erreichen.
- **Verantwortung & Verstand:** Wir vertrauen Ihrem Können. Nach einer individuellen Begleitung und Einarbeitung, ist selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten einer der Grundpfeiler Ihrer und unserer Erfolge.
- **Work & Life:** Arbeit ist nicht alles – Freuen Sie sich auf eine leistungsgerechte Vergütung, umfassende soziale Leistungen und familienfreundliche Bedingungen; von der Unterstützung bei Kitaplätzen bis hin zu individuellen Arbeitszeitregelungen.
- **Fortschritt & Aufstieg:** Der eigene Anspruch ist immer der höchste – Nutzen Sie die vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten und glänzen Sie mit neu erworbenen Kompetenzen.

Ihre Qualifikation schafft die Mehrwerte unserer Kunden.

- Sie verfügen über eine kaufmännische Berufsausbildung oder haben einen Hochschulabschluss mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung.
- Idealerweise haben Sie einen bankfachlichen Hintergrund und greifen auf Berufserfahrungen im Vertrieb zurück.
- In der Bearbeitung von Projekten und komplexen Aufgabenstellungen sind Sie sicher.
- Das Aufbauen und Pflegen von Netzwerken sowie das Anleiten von Gruppen fällt Ihnen leicht.
- Sie übernehmen Ihre Aufgaben mit Leidenschaft, arbeiten strukturiert, eigenverantwortlich und selbstständig.
- Sie sind teamfähig, überzeugend und verfügen über eine hohe Dienstleistungsorientierung.
- Empathie, gut ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ein freundliches und sympathisches Auftreten runden Ihr Profil ab.

Worauf warten Sie noch?

Unterstützen Sie das Team der OSPA dabei, weiterhin eine der erfolgreichsten Sparkassen Deutschlands zu sein und bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bei uns – einfach und unkompliziert direkt über unser Online-Bewerbungsportal.

Bei Fragen zu dieser Position wenden Sie sich bitte an:

OstseeSparkasse Rostock, **Ulrike Noack**, Personal- und Vertriebsmanagement, 0381 643-1220, Am Vögenteich 23, 18057 Rostock.

Worauf warten Sie noch?

Unterstützen Sie das Team der OSPA dabei, weiterhin die erfolgreichste Sparkasse Deutschlands zu sein.