



Als mittelständisches italienisches Familienunternehmen sorgen wir täglich dafür, dass Lebensmittel im Supermarkt bei Ihnen um die Ecke oder das Eis bei Ihrer Lieblingseisdiele vor Ort optimal gekühlt werden. Von der Planung neuer Supermärkte, über die Entwicklung nachhaltiger Kühlmöbel, unterstützen wir unseren Kunden zusätzlich durch die Montage und Wartung der Kälteanlagen und Kühlmöbel. Bei uns behalten Sie nicht nur im Sommer einen kühlen Kopf, sondern werden Teil eines bunt gemischten Teams, das sich aus Kollegen mit langjähriger Berufserfahrung und Nachwuchstalenten zusammensetzt. Wir legen großen Wert auf gegenseitige Wertschätzung und Freude an der Arbeit. Als krisensicherer internationaler Arbeitgeber mit fast 500 Mitarbeitern in Deutschland suchen wir Unterstützung, um sicherzustellen, dass auch morgen noch der Kuchen in Ihrem Lieblingscafé bestens gekühlt ist.

Wir suchen Sie als

Sales Engineer (m/w/d)

im Raum Bayern, Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Schleswig-Holstein.

Sie finden eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit vertrieblichen und technischen Aspekten interessant? Dann können Sie sich bestimmt mit den damit verbundenen Aufgaben identifizieren:

- Betreuung unserer Bestands- und Neukunden in Abstimmung mit dem Sales Manager in der Angebots- und Planungsphase
- Beratung und Unterstützung der Kunden hinsichtlich technischer Fragestellungen
- Beurteilung der technischen Umsetzbarkeit anstehender Projekte
- Angebotskalkulation und -erstellung für unsere komplexen Kühl- und Gefrieranlagen
- Beschaffung und Auswertung von Markt- und Wettbewerbsinformationen
- Analyse von Produkt- und Markttrends

Sie wünschen sich einen starken Partner, der gemeinsam mit Ihnen Erfolge in der Arbeitswelt erlebt? Dann bringen Sie sicher auch die folgenden Fähigkeiten mit:

- Abgeschlossenes Studium im ingenieurwissenschaftlichen Bereich, Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Meister (m/w/d) oder Techniker (m/w/d) Kältetechnik oder vergleichbar
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb
- Hohes technisches Verständnis, idealerweise in der Kältetechnik
- Herausragende Fähigkeiten im Aufbau und Erhalt von Kundenbeziehungen
- Fundierte Kenntnisse mit MS Office und Salesforce
- Führerschein und Reisebereitschaft innerhalb der entsprechenden Region

Diese Benefits bieten wir Ihnen als Mitarbeiter unseres Teams:

- Regelmäßige Weiterbildungen und Schulungen
- Moderne Arbeitsbedingungen
- Partner in allen Lebenszyklen
- Betriebliche Altersvorsorge / Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterangebote, z. B. Jobfahrrad

Sie können es kaum erwarten, Ihr neues Team kennen zu lernen und erste Einblicke in unsere vertrieblichen Abläufe zu erhalten? Dann zögern Sie nicht, wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Epta Deutschland GmbH
personal@epta-deutschland.com
z. H. Frau Hannah Widmayer
Ludolf-Krehl-Straße 7-11
68167 Mannheim
Fon 0621 1281-517
Fax 0621 1281-490
www.epta-deutschland.com

Werden Sie Teil unseres Teams: WE-YOU-EPTA

