

Create a better #TomorrowWithUs



Sales Expert (m/w/d) Fire & Safety

Location: Rostock, Germany

Job family: Sales

Job ID: 344162

Job type: Full-time

Experience Level: Mid-level Professional

Organization: Smart Infrastructure

Wissen für die Welt von morgen.

Als Vertriebstalent sind Sie Augen und Ohren der Kunden. Sie hören genau hin und schauen weit voraus, suchen nach umfassenden Lösungen und schätzen den persönlichen Austausch. Welche Möglichkeiten gibt es für unsere Kunden? Sie warten nicht ab, sondern ergreifen die Initiative. Sie verwandeln "Das klingt interessant!" in konkrete Aufträge und ebnen den Weg für mehr nachhaltige und innovative Geschäftsfelder. Dafür versorgen wir Sie zuverlässig mit neuestem Wissen und geben Ihnen viel Raum für eigene Entscheidungen. So schaffen Sie die Basis für eine vertrauensvolle Kundenbeziehung. Worauf warten Sie noch? Lassen Sie uns gemeinsam neue Wege gehen!

Verändern Sie zusammen mit uns die Welt von morgen.

- Sie begleiten Kunden durch unser Smart Building Portfolio in eine digitale Zukunft
- Sie vertreten unser gesamtes Portfolio der Brandmeldetechnik, Sprachalarmierung und Löschtechnik in Mecklenburg-Vorpommern
- Sie begleiten die strategische Kundenentwicklung von Bestandskunden und die Akquise von Neukunden sowie deren Geschäftsentwicklung
- Sie sind bei Ihren Kunden präsent, stellen genau die richtigen Fragen und analysieren Kundenbedürfnisse und Markttrends nach nachhaltigen und innovativen Geschäftsmöglichkeiten
- Um die gesamte Stelle zu sehen, öffnen Sie bitte den QR-Code am Seitenende

Ihr Profil für "Zukunft möglich machen".

- Sie setzen Ihre Beratungskompetenz und Arbeitsweise motiviert ein und identifizieren damit zusätzliches Geschäftspotential für Siemens
- Sie erkennen und verstehen die Bedürfnisse unserer Kunden und haben Spaß daran, gemeinsam mit unterschiedlichen Partnern Lösungen zu erarbeiten
- Ihnen fällt es leicht, Ihr Umfeld zu begeistern und Sie begeistern sich selbst für technische Zusammenhänge in Gebäuden.
- Sie gehen mit innovativen Sales- und Marketingmethoden neue Wege in der Kundenansprache
- Um die gesamte Stelle zu sehen, öffnen Sie bitte den QR-Code am Seitenende

Wir wollen, dass Sie wollen: Bewerben Sie sich!

Bewerben Sie sich auf jobs.siemens.com unter der Job ID 344162 oder über den QR-Code.

Wir legen Wert auf Chancengleichheit und freuen uns über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung.

Bewirb
dich jetzt

