

Matche uns als Vertriebsingenieur:in SÜD oder OST-Deutschland

(m/w/d) Vollzeit, Homeoffice

Langfristige Perspektive gesucht? Gemeinsam entwickeln wir FlowZustände und bringen nachhaltige Technologien zur Höchstleistung.

Als gewitzter Underdog in Software, Prozessleitsystemen und Energiemanagement kennen wir unsere Kompetenzen und übertreffen sie regelmäßig. Als deutsche Vorreiter der webbasierten Leitsystementwicklung sind wir das gallische Dorf in der Metropolregion Nürnberg – stark und wendig, aber bodenständig. Werde Teil unserer FlowChief-Familie und erlebe den technologischen Fortschritt für eine nachhaltige Zukunft.

Deine Aufgaben:

- **Betreuung und Pflege** Deines **festen Kundenstamms** in den Regionen **Deutschland-SÜD, Österreich, Schweiz** oder **Deutschland-OST** direkt von Deiner **Homebase** aus
- **Aktive Kundenpflege** bei **Systemintegratoren** und **Bestandskunden** sowie Einsatz Deines **Kommunikationstalents** für die **Neuakquise** – Du wirst zum **vertrauenswürdigen Berater** für alle **FlowChief Software-Lösungen**
- **Entwicklung** individueller, technischer **Lösungsstrategien** und Aufbau **langfristiger, vertrauensvoller Geschäftsbeziehungen**
- **Beratung** Deiner Kunden auch in der **After-Sales-Phase** mit **maßgeschneiderten Servicekonzepten**

Das bieten wir Dir:

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit, **flexible Arbeitszeiten** und **Homeoffice**
- **Lohnzusatzleistungen** wie Kita-Gebühren, betriebliche Altersvorsorge, Weiterbildungsbudget
- Dienstfahrzeug
- Keine halben Sachen: 3-monatige Einarbeitungsphase, **langjährige, respektvolle** und **effiziente Zusammenarbeit** auf Augenhöhe, flache Hierarchien und Mitspracherecht
- Zahlreiche **Fortbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten** innerhalb des Unternehmens
- Hauseigene E-Ladesäulen-Infrastruktur

Dein Profil:

- Leidenschaft und Begeisterung für **Kundenkontakt**
- Technisches Studium und Berufserfahrung, bevorzugt in der **Automatisierungsbranche**
- Sehr gutes technisches Verständnis – **HMI, SCADA** und **IIoT** sind keine Fremdwörter für Dich
- **Überzeugungsstärke** sowie **Empathie** im Umgang mit Kunden und Partnern
- **Verlässlichkeit**, strategisches Denken und **Hands-on-Mentalität**

Vertrieb ist Dein Ding, und Du möchtest wirklich etwas bewegen?

Dann sende Deine Bewerbung an **Johanna Liebert**, E-Mail: jederzeit@flowchief.de oder ruf an unter Tel. +49 9129 14722-28.

