

A group of four business professionals (three men and one woman) in a modern office setting, smiling and stacking their hands in a celebratory gesture. They are dressed in business attire. A laptop is visible on a table in the foreground.

Allianz Karriere in Deiner Region

Wir haben für Dich den passenden Job – spannender und flexibler als Du denkst.

Das Herz der Allianz – der Vertrieb

Wir sind der Vertrieb der Allianz. Wir sind vielfältig und bieten Chancengleichheit für alle – egal woher Du kommst, woran Du glaubst, wen Du liebst oder ob Du eine persönliche Einschränkung mitbringst. Wir kümmern uns um Dich und Deine Bedürfnisse und Ziele. Wir bieten Dir Orientierung und geben gleichzeitig Raum für Deine Ideen. Gemeinsam möchten wir Neues entdecken, wachsen und eine bessere Zukunft gestalten, indem wir an nachhaltigen Lösungen arbeiten.

Starte bei uns als Kundenberater:in im Vertrieb durch, als Teammitglied in einer unserer Agenturen vor Ort!





Deine Benefits

- **Ausbildung:** Wir qualifizieren Dich zur/zum Versicherungsfachfrau/-mann und trainieren mit Dir Deine Verkäuferfähigkeiten.
- **Weiterbildung:** Unsere Akademie, Trainer, Spezialisten und Führungskräfte stehen Dir von Beginn an unterstützend zur Seite, sodass Du in Deinem neuen Job ankommen kannst. Dadurch profitierst Du von individuellem Feedback und Coaching sowie zahlreichen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Vergütung:** Du hast Dein Einkommen selbst in der Hand. Wir honorieren sowohl Fleiß als auch Leistung. Dein Gehalt setzt sich somit aus einem Festgehalt, Provisionen und leistungsbezogenen Sondervergütungen zusammen.
- Der Vertrieb gilt als Karriereturbo. Wer hier engagiert ist, kann sehr schnell sehr viel erreichen.

Deine Aufgaben

- Begeistere Deine Kunden und Kundinnen für passgenaue Versicherungslösungen.
- Der Kunde steht bei uns im Mittelpunkt. Auch nach Vertragsabschluss behältst Du stets den Überblick und überprüfst regelmäßig, ob die Absicherung Deiner Kundinnen und Kunden zu der aktuellen Lebenssituation passt.
- Im Schadens- oder Leistungsfall stehst Du Deinen Kunden und Kundinnen vertrauensvoll zur Seite.
- Nutze moderne Technik, welche es Dir ermöglicht, flexibel von überall aus zu arbeiten und zu lernen. Deine Kundinnen und Kunden berätst Du persönlich vor Ort oder digital.

Deine Qualifikation

- Du bist branchenfremd? – Kein Problem! Bei uns ist auch ein Quereinstieg möglich.
- Du bringst idealerweise eine abgeschlossene Berufsausbildung mit.
- Du hast Freude am Verkauf und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse.
- Du bist flexibel und verfügst über eine selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise.

**Kundenberater:in im Vertrieb –
auch als Quereinstieg möglich**

Erst die **Heimat**,
dann der Job!
Bist Du dabei?
Bewirb Dich hier:



Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG
Fachbereich People Management
Abteilung Recruiting und Talent Management HV

www.allianz-vertrieb.de
www.facebook.com/KarriereAllianzVertrieb
www.instagram.com/allianz.karriere.vertrieb

Join us. Let's care for tomorrow

Für uns zählen Deine Qualifikationen und Stärken.
Deshalb ist jede und jeder, unabhängig von sonstigen
Merkmalen, wie z. B. Geschlecht, Alter, Herkunft und
Abstammung oder einer eventuellen Behinderung,
willkommen.