

EINFACH NUR 'NEN JOB ?

REICHT MIR

Michael,
Fulda

NICHT.

debeka.de/NeuerJob
Das **Füreinander** zählt.



MITARBEITER VERTRIEB VERSICHERUNGEN UND FINANZANLAGEN (W/M/D)

Die Debeka-Gruppe gehört mit ihrem vielfältigen Versicherungs- und Finanzdienstleistungsangebot zu den Top Five der Versicherungs- und Bausparbranche. Sie wurde im Jahre 1905 gegründet und hat sich vom reinen Krankenversicherer für Beamte zu einer Versicherungsgruppe entwickelt, die Versicherungsschutz für alle privaten Haushalte bietet. Heute zählt Sie zu den erfolgreichsten Gruppen ihrer Art in Deutschland.

Ihre Aufgaben

- Sie erhalten eine abwechslungsreiche Ausbildung durch „training on the job“ und interne Schulungsveranstaltungen.
- Sie werden auf die Prüfung zum/zur geprüften Versicherungsvermittler/in (IHK) sowie zum/zur Fachmann/-frau für Finanzanlagen (DVA) vorbereitet und legen diese im ersten Jahr ab.
- Sie helfen unseren Kunden im Außendienst aktiv bei der Verwirklichung ihrer Wünsche durch die Beratung zu Versicherungsfragen, zum Bausparen, zur Vermögensbildung und zu Kapitalanlagen.
- Sie analysieren die Wünsche und Bedürfnisse des Kunden und reagieren situativ.
- Sie betreuen einen festen Kundenstamm und gewinnen neue Kunden für die Debeka.

Ihre Voraussetzungen

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung, einen Hochschulabschluss oder mehrere Jahre Berufserfahrung in einer kaufmännischen Tätigkeit.
- Sie überzeugen durch Ihre freundliche, zuvorkommende und professionelle Art.
- Ihnen fällt es leicht, Kontakte zu knüpfen und Ihr Netzwerk zu pflegen.
- Sie fördern Vertrauen durch Ihr ehrliches Auftreten und Verhalten.
- Sie sind ein echter Teamplayer.
- Sie suchen Herausforderungen, setzen sich Ziele und arbeiten lösungsorientiert.
- Sie sind verbindlich in Ihren Aussagen und Handlungen.
- Sie denken und handeln unternehmerisch.

Wir bieten

- einen Arbeitsplatz in Heimatnähe
- eine Beschäftigung in Festanstellung mit leistungsorientierten Steigerungsperspektiven
- einen wachsenden Aufgabenbereich mit abwechslungsreichen Themengebieten in einer Branche mit Zukunft
- überdurchschnittliche Sozialleistungen (vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge sowie Weihnachts- und Urlaubszuwendungen) und einen tariflichen Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- eine Einstiegsmöglichkeit für Quereinsteiger und Branchenfremde
- Laufbahnmodelle für die Entwicklung zur Spezialistin/zum Spezialisten oder zur Führungskraft im Vertrieb
- Unterstützung bei der Entfaltung Ihres Potenzials durch individuelle Förderung und die Weiterbildungsangebote der Debeka-Akademie



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Bitte nutzen Sie dazu unsere Online-Bewerbung unter www.debeka.de/karriere oder senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen direkt an unsere Geschäftsstelle



Versichern und Bausparen