



Sales Manager - Mecklenburg-Vorpommern (m/w/d)

Sport und Karriere verbinden? Geht das? Wir sagen ja! Für unser [EGYM Wellpass](#)-Team suchen wir einen Sales Manager (m/w/d) für die Nordregion Mecklenburg-Vorpommern (idealerweise Rostock oder Schwerin). Du freust Dich, in einem motivierten, ambitionierten Team Deinen Beitrag für unseren gemeinsamen Erfolg zu leisten? Dann nutze Deine Chance und bewirb Dich jetzt, um mit EGYM WELLPASS den perfekten Corporate Health-Benefit für einen produktiven, gesunden und ausgeglichenen Alltag anzubieten!

DEIN TÄGLICHES WORKOUT

- **Neukundenakquise:** Du identifizierst und akquirierst eigenverantwortlich Firmenkunden für [EGYM Wellpass](#) und übernimmst die Verantwortung für Deinen Vertriebsprozess - von der Initiierung der ersten Termine bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- **Bestandskunden-Management:** Du betreust Deine Bestandskund*innen bei operativen Fragen und baust dabei langfristige und vertrauensbasierte Beziehungen auf
- **CRM-Management:** Du dokumentierst Dein Vorgehen strukturiert in unserem CRM-System (Salesforce) und ermöglichst so eine effiziente Zusammenarbeit
- **Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit:** Du kooperierst intensiv mit Deinen Kolleg*innen der Bereiche Marketing, Sales und Customer Success

DEIN FITNESS LEVEL

- **Vertriebserfahrung:** Du hast idealerweise erste praktische Erfahrung im B2B-Vertrieb und gibst bei einem ersten "Nein" vom Kunden nicht gleich auf, weil Du weißt, dass Du ein starkes Produkt und ein geniales Team im Rücken hast
- **Erfolgsorientierung:** Du wirst von der Idee angetrieben, Deinen eigenen Erfolg selbst in der Hand zu halten
- **Sportbegeisterung:** Du hast erste praktische Erfahrung im Sportwesen, Betrieblichen Gesundheitsmanagement bzw. Firmensport oder bringst Kenntnisse in diesem Bereich z.B. durch ein Studium mit
- **Regionale Verbundenheit:** Du kommst aus Mecklenburg-Vorpommern oder kennst die Region so gut, sodass Dir die Kultur, die Menschen und die Besonderheiten vor Ort vertraut sind
-

UNSER TRAININGSEQUIPMENT

- **Flexibilität:** Profitiere von viel Flexibilität, indem Du Deine Arbeit frei einteilst, auch aus dem Home Office arbeitest und 30 Tage Urlaub genießt
- **Firmenwagen:** Nutze Deinen persönlichen Firmenwagen inkl. Tankkarte für die Termine bei Kund*innen oder privat
- **Fitness:** Nutze am Standort München kostenlos unser inhouse Fitnessstudio mit allen EGYM Geräten
- **Wellpass:** Nutze die Möglichkeit mit EGYM Wellpass kostenlos in über tausenden Sport- und Gesundheitseinrichtungen in ganz Deutschland zu trainieren
- **Bike-Leasing:** Halte Dich fit und habe gleichzeitig Spaß mit unserem attraktiven Bike Leasing Angebot
- **Arbeitsatmosphäre:** Genieße die offene sowie innovative Arbeitsatmosphäre und fühle Dich frei, Deine eigenen Ideen einzubringen
- **bAV:** Sichere Dich durch unsere attraktive betriebliche Altersvorsorge ab
- **Rabatte:** Nutze eine Vielzahl toller vergünstigter Angebote, von Mode (z. B. bis zu 30% auf das Sortiment bekannter Sportartikelhersteller) über Freizeit (z. B. vergünstigte Konzert- oder Musickarten), in unserem Benefitportal

SMART CAREER FOR REAL TALENTS!

Besuche career.egym.com für mehr Informationen



EGYM
WELLPASS